



Haemme myyntitiimiämme täydentämään Sinua

### Asiakkuuspäällikkö

jolla on kokemusta myynti- ja asiakastyöstä sekä soveltuva laboratorioalan ja/tai luonnontieteellisen alan koulutus.

Sinulla on vankkaa kokemusta laboratoriopalveluiden markkinoinnista ja myynnistä sekä laajat verkostot laboratorioalan ammattilaisten keskuudessa. Motivoidut onnistuneiden palveluratkaisujen löytämisestä ja myyntitavoitteiden saavuttamisesta. Positiivisella asenteellasi huolehdit aina erinomaisesta asiakaskokemuksesta.

Sinulla on sujuva suomen ja englannin kielen suullinen ja kirjallinen taito.

Haemme aktiivista, aloitteellista ja tuloshakuista osaajaa, joka hallitsee koko myyntiprosessin asiakkaan kontaktoinnista ja tarjousten tekemisestä aina sopimusten tekemiseen saakka. Vastaat myös asiakassuhteiden ylläpidosta ja asiakashallintajärjestelmän kehittämisestä.

Tarjoamme sinulle haastavan tehtävän, jossa saat aidosti olla kehittämässä myyntiä ja markkinointia alan suurimmassa suomalaisessa ympäristölaboratoriossa.

Lähetä hakemuksesi pian, sillä aloitamme haastattelut heti.

Lisätietoja tehtävästä antaa toimitusjohtaja Reetta Ahlfors 14.2. ja 21.2. klo 13-15, puh.010 391 3400. Lähetä vapaamuotoinen hakemuksesi palkkatoiveineen ja CV osoitteeseen rekrytointi@metropolilab.fi 28.2.2018 mennessä.

